

B2C säljare till Wismo, Leadshantering och telefonförsäljning

Sista datum:

31-10-2026

Kontaktperson:

Anders Lundgren

Plats:

Hyllie Boulevard, 17, 215 32,
Malmö

Wismo Automotive är en av Sveriges största bilimportörer och ansvarar i dag för importen och marknadsföringen av Peugeot, Opel, DS, Citroën, Leapmotor och Mitsubishi på den svenska marknaden. Bakom Wismo Automotive står koncernen Global Auto Holdings Ltd., som är en av de största bilhandelgrupperna i USA, Kanada, Storbritannien och Irland, och ett bolag med kraftig tillväxt och en stark kultur där det finns en kort väg från tanke till handling.

Vi söker en engagerad, resultatinriktad och leadsfokuserad B2C-säljare som vill bli en viktig del av vårt team. I rollen får du ett tydligt ansvar för att ta hand om våra inkommande och köpta leads, skapa kontakt snabbt och effektivt samt omvandla intresse till affär.

Du trivs med högt tempo, motiveras av tydliga mål och ser varje lead som en möjlighet.

Om rollen

Som B2C-säljare ansvarar du för hela den första delen av kundresan från att ett lead kommer in tills dess att kunden är kontaktad och affären är på väg framåt.

En viktig del av rollen är att säkerställa att våra leads hanteras med rätt budskap, rätt timing och hög kvalitet. Snabb återkoppling är avgörande och du förväntas därför arbeta aktivt med att prioritera och följa upp leads utifrån deras aktualitet och köpsignal.

Du kommer att arbeta både med inkommande förfrågningar och aktiv telefonförsäljning.

Dina huvudsakliga arbetsuppgifter

- Hantera och följa upp leads från hemsida, PLO, köpta leadskällor och andra externa kanaler.
- Kontakta potentiella kunder via telefon och identifiera deras behov och köpmöjligheter.
- Arbeta med utgående kontrakt och leads, inklusive leads kopplade till kunder hos konkurrenter.
- Säkerställa snabb respons och effektiv uppföljning av nya leads.
- Prioritera leads utifrån exempelvis svarstid, intresse och sannolikhet till avslut.
- Driva försäljningsprocessen framåt från första kontakt till avslut.

Vi erbjuder

Din arbetsplats kommer vara i våra fräscha lokaler på huvudkontoret i Malmö i en öppen kontorsmiljö. Vi har näst intill alla funktioner inhouse, vilket gör att det är en kort väg från tanke till handling. Här kommer du att vara en del av ett ambitiöst team som kännetecknas av engagemang, professionalism, högt tempo och goda utvecklingsmöjligheter. Vår personalkultur kännetecknas av en informell miljö samt att vi har en öppen och ärlig dialog. Dessutom omfattas vi av kollektivavtal och erbjuder andra fina personalförmåner.

Ansökan

Tjänsten är en heltidsanställning som vi planerar att tillsätta omgående, därför sker urvalsprocessen löpande och vi ser fram emot din ansökan.

Varmt välkommen med din ansökan!