

Wismo Automotive A/S søger en engageret og resultatorienteret Product Manager/Junior Product Manager for varebiler

Frist:

Kontaktperson:
Jacob Zeeberg

Lokation:
Hovedvejen, 1, 2600, Glostrup,
Danmark

Vil du være en nøglemedarbejder i en dynamisk virksomhed, som importerer en række kendte bilmærker? Og har du god forretningsforståelse, er god til at samarbejde og kommunikere, så er denne stilling som Product Manager for LCV i vores produktafdeling lige noget for dig.

Du vil blive en del af en dedikeret afdeling, der brænder for at levere enestående resultater. Har du en passion for biler/varebiler er dette kun et plus, men på ingen måder et krav.

"Hos os bliver du en del af et ambitiøst team og en kultur i konstant udvikling. Vi har høje mål og et højt tempo, men vi sørger samtidig for, at der er plads til grin og gode stunder i hverdagen. Det er vigtigt for mig, at du har mod på at tage ansvar, kan træffe selvstændige beslutninger og formår at balancere kvalitet og effektivitet – også når det går stærkt. Du kommer til at arbejde i et ungt og stærkt produktteam, hvor vi både fejrer resultaterne og nyder rejsen dertil. For mig betyder det allermest, at du møder ind med energi, drive, godt humør og lysten til at være en god kollega" - Din kommende leder, Commercial Director, Jacob Zeeberg

Om jobbet

Som vores nye kollega skal du medvirke til at sikre et relevant, opdateret og konkurrencedygtigt positioneret modelprogram på varebiler. Du bliver ansvarlig for din egen modelportefølje, og det betyder bl.a. ansvaret for optimering af salget med modeller og versioner i rette salgskanaler samt markedsføring af porteføljen i samarbejde med vores marketingafdeling. I samarbejde med din leder vil du også skulle arbejde med salgsstrategi. Du vil få en bred intern og ekstern kontaktflade, da du også kommer til at arbejde tæt sammen med bl.a. vores billogistikafdeling og vores forhandlernet.

Dine arbejdsopgaver vil blandt andet omfatte:

- Overvågning og analyse af udviklingen i totalmarkedet, segmenter og konkurrenter samt porteføljens position og udviklingsområder
- Dialog med vores marketingafdeling om kampagner og opdatering af materialer
- Kommunikation med vores hovedleverandør Stellantis (på engelsk)
- Prisberegninger og udarbejdelse af forslag til priser og modelsammensætning
- Salgssupport til forhandlernet

Hertil kommer planlægning af indkøb, lagerstyring, udvikling af finansierings- og markeds kampagner samt forecast af salg og modelmix. Du vil tillige være medansvarlig for træning, uddannelse og coaching af forhandlere og sælgere.

Om dig

Du har sandsynligvis en kommerciel uddannelse på bachelor niveau, f.eks. Biløkonom, kombineret med 2-3 års erfaring. Herudover forventer vi, at du arbejder struktureret, har gode analytiske evner og en rigtig god forståelse for tal. Vi anvender Excel i udpræget grad. Det vil derfor være en fordel for dig, hvis du er vant til at arbejde i Excel. Du motiveres af et miljø med højt arbejdstempo og mange opgaver i gang på samme tid. Derudover tænker du kommercielt og brænder for at være en succes i dit arbejde. Det vil være en fordel, hvis du har erfaring med B2B markedet og varebiler, men det er ikke et krav.

Derfor skal du vælge os

Du kommer til at arbejde i et åbent og moderne kontormiljø i Glostrup, hvor der sidder ca. 150 af koncernens medarbejdere, og du bliver en del af en spændende virksomhed, som blandt andet er kendetegnet ved højt tempo og kort vej fra tanke til handling.

- Du får et godt onboardingforløb med oplæring, sparring, vidensdeling og support fra erfarne kolleger
- Vi investerer i og plejer de sociale relationer på tværs af afdelinger og afholder med jævne mellemrum diverse sociale arrangementer, bl.a. i vores sportsklub og vinklub
- Løn pakken består af fast løn, pensionsordning, sundhedssikring, 5 årlige feriefridage samt andre attraktive personalegoder og rabataftaler
- Du får attraktive købs- og lånevilkår for privatkøb af bil fra egne brands
- Vi har kantineordning med frugt, morgenmad og frokost, og der er desuden mulighed for at bestille aftensmad som takeaway.

Har vi fanget din interesse?

Så ser vi frem til at modtage dit CV og en motiveret ansøgning via linket hurtigst muligt, da vi

afholder løbende samtaler. Hvis du har uddybende spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Jacob Zeeberg på mail jz@wismogroup.com. Vær opmærksom på, at vi pga. databeskyttelse udelukkende modtager elektroniske ansøgninger via vores rekrutteringssystem. Vi opfordrer alle til at søge uanset køn, alder, etnicitet, religion, seksualitet eller funktionsnedsættelse. Vi ser frem til at høre fra dig!