

# Försäljningschef till J BIL Jönköping

Sista datum:  
31-07-2026

## Vi söker en försäljningschef till vår anläggning i Jönköping

Som försäljningschef hos oss blir ditt främsta ansvar att bearbeta både nya och befintliga kundkontakter för försäljning av nya och begagnade bilar. Du jobbar med hela försäljningsprocessen – från första kundkontakt till inbytesprocess, avtalsskrivning, leverans och uppföljning.

Våra mest framgångsrika säljare har en stark drivkraft att stödja våra kunder mot ett bättre (bil)liv. Utöver det är våra mest framgångsrika säljare teamspelare som skapar arbetsglädje och har ett högt fokus på resultat och affärsmässighet.

### Om dig

Vi vill hitta dig som genom sin naturliga förmåga kan knyta värdefulla kontakter och prestera över förväntan. Du bygger och bevarar relationer med kunder och kollegor för att nå våra mål. Du är en teamspelare som drivs av att bygga och stärka kundrelationer och ge våra kunder en professionell upplevelse. Det är självklart för dig att erbjuda hög tillgänglighet för våra kunder. I dag skapas mer än hälften av alla affärer via telefon eller digitala kanaler och du är bekväm med dagens teknik och öppen för framtidens teknik och nya arbets sätt.

För att lyckas i rollen som försäljningschef tror vi att du har en bakgrund från fordonsbranschen och en säljledande roll som innefattat både personal-, budget- och resultatansvar. Du har också övergripande kunskap i servicemarknadsaffären och en god förståelse för bilförsäljning gällande B2C, B2B och begagnat. Vidare har du goda kunskaper i MS Office och du behärskar både svenska och engelska i tal och skrift.

Stor vikt kommer att läggas vid din personlighet och för oss är det viktigt att du visar på eget driv och handlingskraft. Din förmåga att sätta riktning och väcka engagemang märks tydligt genom ditt fokuserade arbete och beslutsamma handlings sätt, även under omställning och svåra perioder. Vidare är du en strukturerad person som är duktig på att planera, prioritera och följa upp. Hos oss jobbar alla nära varandra, oberoende av position och avdelning vilket gör att din sociala och relationsbyggande ådra kommer att komma helt till sin rätt. Sist men inte minst delar du självklart vårt stora intresse för bilaffären.

Hos J BIL får du arbeta med globala och växande varumärken i en ung och modern verksamhet. Ditt arbete kommer att direkt påverka vårt resultat och din insats kommer både att synas och göra skillnad.

Anläggningen sysselsätter ett 20-tal medarbetare och du som försäljningschef kommer ha det yttersta ansvaret för hela bilaffären, vilket innefattar hela försäljningen. Din insats bidrar till att vi kan fortsätta vår tillväxt och utveckling i linje med det ansedda varumärke vi är. Vi [\[JB1\]](#) kan därmed säkerställa en verksamhet inom bilhandeln som präglas av både produktivitet och ekonomisk stabilitet, samt av nöjda anställda och kunder som gärna kommer tillbaka.

Dina arbetsuppgifter kommer bland annat bestå av:

- Budget- och resultatansvar för din anläggning.
- Personalansvar.
- Försäljningschefsansvar där du planerar, stöttar och driver anläggningens försäljning framåt.
- Strategiskt och operativt ansvar för att säkra anläggningens tillväxt och utveckling.
- Delta vid regelbundna möten gällande både försäljning och servicemarknad.

Egenskaper som vi värdesätter är personlig drivkraft, entusiasm och en god människokänedom. I den här rekryteringen söker vi efter en etablerad säljare och det är mycket meriterande om du har några års erfarenhet från bilförsäljning eller annan försäljning med mer komplex finansiering.

Ditt engagemang och intresse för personlig utveckling inom försäljning, kombinerat med din skicklighet inom kundservice, är av stor betydelse för oss.

Du har god datorvana och mycket god kunskap i svenska i tal och skrift. B-körkort fordras.

**Varaktighet:** Tillsvidareanställning

**Tillträde:** Omgående / Enl. överenskommelse.

**Arbets tid:** Heltid, 6 månaders provanställning.

### Ansökan

För frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta Johan Berggren via [johan.berggren@jbil.se](mailto:johan.berggren@jbil.se).

Ansökningar behandlas löpande, så det är bra om du hör av dig så fort som möjligt.

**Välkommen med din ansökan!**