

Säljare till J BIL Täby

Sista datum:

31-10-2026

Vill du arbeta med försäljning i en organisation där kvalitet, affärsmässighet och kundupplevelse står i centrum?

Nu söker vi en driven säljare till vår anläggningen i Täby.

Om rollen

Som säljare hos oss på J BIL ansvarar du för att bearbeta både nya och befintliga kundkontakter med målet att sälja nya och begagnade bilar. Du arbetar med hela försäljningsprocessen från första kundkontakt och behovsanalys till inbyte, finansiering, avtalsskrivning, leverans och uppföljning. En stor del av dagens affärer skapas via telefon och digitala kanaler.

Vem är du?

Vi söker dig som är en etablerad säljare med dokumenterat goda resultat. Har du erfarenhet från bilbranschen eller annan försäljning med mer komplex finansiering är det mycket meriterande.

För att lyckas i rollen ser vi att du:

- Har lätt för att skapa och utveckla långsiktiga kundrelationer
- Är målinriktad, affärsdriven och strukturerad
- Har en stark personlig drivkraft och hög energinivå
- Är en lagspelare som bidrar till arbetsglädje
- Är lösningsorienterad och skapar mervärde för kunden
- Har god datorvana och är trygg i digital kommunikation
- Behärskar svenska mycket väl i tal och skrift
- Innehar B-körkort
- Är bekväm med att arbeta proaktivt med telefon som sitt arbetsredskap

Du är engagerad i din egen utveckling och motiveras av att ständigt förbättra dina färdigheter inom försäljning. För oss är det viktigt att du delar våra kärnvärden och är beredd att arbeta i linje med dem fullt ut.

Anställningsvillkor

- Tillsvidareanställning (6 månaders provanställning)
- Heltid
- Tillträde: Omgående eller enligt överenskommelse

Ansökan

Skicka in din ansökan senast den 31 oktober 2026. Urval sker löpande, så vänta inte med att söka.

Har du frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta Simon Hedblom via e-post simon.hedblom@jbil.se.

Välkommen med din ansökan!

Kontaktperson:

Simon Hedblom

Plats:

Flyghamnsvägen, 1-3, 183 64,
Täby