

Säljare till JBIL – Stockholm

Sista datum:
30-04-2025

Vi söker säljare till våra anläggningar i Stockholm

Kontaktperson:
Sebastian Andersson

Som säljare på J BIL kommer ditt huvudsakliga ansvar vara att bearbeta både nya och befintliga kundkontakter för försäljning av nya och begagnade bilar. Du kommer att hantera hela försäljningsprocessen – från första kundkontakt till inbytesprocess, avtalsskrivning, leverans och uppföljning. Våra framgångsrika säljare är målinriktade och dedikerade till att ge kunderna en hög kvalitet på deras bilanvändning samt att ha kundens behov i fokus. De är även teamspelare som skapar en positiv arbetsmiljö och har ett stort fokus på resultat och affärsmässiga relationer.

Plats:
Jämtlandsgatan, 131, 162 60,
Vällingby, Sverige

Om dig:

Vi söker individer som lätt skapar goda relationer och kan leverera resultat som sticker ut. Du bygger och vårdar långsiktiga kundrelationer och samarbetar väl med kollegor för att nå våra gemensamma mål. För dig är det självklart att vara tillgänglig för våra kunder och du är bekväm med att arbeta både digitalt och via telefon, där mer än hälften av affärerna idag sker. Du är öppen för nya arbetssätt och framtida teknik.

Du har ett lösningsorienterat förhållningssätt och planerar din tid för att uppnå affärsmässiga resultat. Arbetsglädje och engagemang är viktiga för dig, och du tar ansvar för att bidra till framgång. Du är nyfiken på att utvecklas både professionellt och personligt.

Vi värdesätter personlig drivkraft, entusiasm och god människokänedom. Erfarenhet av bilförsäljning eller annan försäljning med komplex finansiering är meriterande, men inte ett krav. Vi söker någon som är passionerad för säljyrket, vill utveckla sina färdigheter med vårt stöd och som förstår värdet av långsiktiga kundrelationer. Vi lägger stor vikt vid din personlighet och att du delar våra kärnvärden och är beredd att arbeta enligt dem till 100%.

Kvalifikationer

- God datorvana och mycket goda kunskaper i svenska, både i tal och skrift.
- B-körkort.
- Erfarenhet av försäljning är meriterande.

Tjänst

- Varaktighet: Tillsvidareanställning
- Tillträde: Omgående eller enligt överenskommelse
- Arbetstid: Heltid, 6 månaders provanställning

Ansökan

Skicka din ansökan senast 30 april 2025. Har du frågor om tjänsten, kontakta gärna Sebastian Andersson via sebastian.andersson@jbil.se.

Vi behandlar ansökningar löpande, så tveka inte att skicka in din ansökan så snart som möjligt! Välkommen med din ansökan!